

abs-marketing.ru

# 

- 🕨 Какая польза?
- Какие преимущества?
- Какой результат получу?



для дорогих и любимых клиентов





+7 (995) 220-55-90



Звонков много — а CRM пустая? Внедрим **атоСRM или Битрикс24** и свяжем её с телефонией, чтобы каждая заявка фиксировалась и обрабатывалась

# BAM CALL-UETTP M TEMEDOHINER



**Call-центр и телефония от ABS-Marketing** — мощный инструмент для активного привлечения клиентов и увеличения продаж за счёт эффективных исходящих коммуникаций.

**Исходящие звонки**— не просто обзвон «по списку». Это чётко выстроенный процесс, который объединяет:

Контроль и улучшение результатов на каждом этапе

Профессионально разработанные скрипты

Удобную телефонию с аналитикой

Правильную сегментацию базы

Интеграцию с CRM

Мы делаем так, чтобы каждый звонок работал на рост Вашей прибыли.



В условиях высокой конкуренции и перегруженных каналов онлайн-рекламы, личный контакт с клиентом остаётся одним из самых результативных инструментов продаж.

#### РАБОТАТЬ С ГЕОГРАФИЧЕСКИ УДАЛЁННОЙ АУДИТОРИЕЙ

Охватить регионы, куда сложно дотянуться офлайн-маркетингом.



#### КОНТРОЛИРОВАТЬ ВЫПОЛНЕНИЕ ПЛАНОВ ПРОДАЖ

Звонки ведут к конкретным результатам, а не к абстрактной "активности".



# исходящие звонки позволяют:

#### ОПЕРАТИВНО РЕАГИРОВАТЬ НА ЛИДЫ

Перезвонить клиенту в первые минуты после заявки и повысить шанс продажи в 2–3 раза.

#### ПРОГРЕВАТЬ ХОЛОДНУЮ АУДИТОРИЮ

Выстраивать доверие ещё до встречи или покупки.



#### ВОЗВРАЩАТЬ "ПОТЕРЯННЫХ" КЛИЕНТОВ

Работать с теми, кто не купил с первого раза или перестал быть активным.



Опросы, информирование о спецпредложениях, приглашения на мероприятия.



Клиенты ждут ответа — а менеджеры не успевают? Подключим голосового робота, который ответит за секунды и отберёт только тёплые лиды.





Наши решения идеально подходят для любых компаний, где исходящий контакт — основа продаж и продвижения

#### ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНЫ И E-COMMERCE

Информирование о новых коллекциях, персональных скидках, акциях.

### **МЕДИЦИНСКИЕ** ЦЕНТРЫ

Обзвон по базам пациентов с предложением новых услуг или акций.

### УЧЕБНЫЕ ЦЕНТРЫ и онлайн-школы

Реактивация базы, приглашения на курсы, повышение конверсии и доходности.

#### В2В-КОМПАНИИ

Активные продажи сложных продуктов и услуг через персональное общение.

#### СЕРВИСНЫЕ КОМПАНИИ

Напоминания о необходимости продления услуг или техобслуживания.

### **ДЕВЕЛОПЕРЫ** И АГЕНТСТВА **НЕДВИЖИМОСТИ**

Презентация объектов, назначение встреч с менеджером.



ABS-Marketing выстраивает систему так, чтобы каждый исходящий звонок приносил максимум результата.

# **АНАЛИЗ БАЗЫ КЛИЕНТОВ**

Определяем приоритетные сегменты, создаём списки для обзвона.

# **РАЗРАБОТКА СЦЕНАРИЕВ ЗВОНКОВ**

Готовим адаптированные под сегменты скрипты, которые повышают конверсию.

# **ТЕЛЕФОНИИ**

Выбираем решение, которое обеспечит высокое качество связи и удобную аналитику.

# **КОНТРОЛЬ** И УЛУЧШЕНИЕ

Анализируем показатели, дорабатываем скрипты, оптимизируем процесс.

# **ОБУЧЕНИЕ** ОПЕРАТОРОВ

Пошагово разбираем сценарии, техники продаж, работу с возражениями.

# **> ИНТЕГРАЦИЯ С СРМ**

Фиксируем все звонки, комментарии менеджеров и результаты разговоров.





Мы создаём среду, в которой операторы могут работать быстро, чётко и результативно

- **ВЫСОКОСКОРОСТНОЙ ДОЗВОН** 
  - Автоматическое соединение с клиентами из списка.
- > СЕГМЕНТАЦИЯ ЗВОНКОВ

Разные сценарии для "холодных", "тёплых" и "горячих" контактов.

> ЗАПИСЬ РАЗГОВОРОВ

Полный контроль качества общения и обучение сотрудников на реальных примерах.

**РЕЗУЛЬТАТА** 

Оператор сразу вносит данные в CRM.

> ИНТЕГРАЦИЯ С АНАЛИТИКОЙ

Отслеживание конверсии по каждой кампании.

**РАБОТЫ** 

Операторы могут работать из любого места с доступом к интернету.



Мы настраиваем исходящий call-центр так, чтобы он работал не в отрыве от Вашей системы продаж, а был встроен в неё максимально органично.

# Результат для бизнеса:

# Как это работает?

# Создание карточки клиента в момент звонка

Когда оператор набирает номер, в CRM автоматически создаётся или открывается существующая карточка клиента, чтобы сразу видеть всю историю взаимодействия.

# Автоматическая коммуникация после звонка

CRM может запустить цепочку писем, сообщений или напоминаний, усиливая эффект от разговора.

#### Персонализация разговора

Перед началом звонка оператор видит данные о клиенте: предыдущие обращения, интересующие продукты, этап сделки. Это повышает конверсию, так как клиент получает целевой и осмысленный звонок.

#### История общения всегда под рукой

В карточке фиксируются все исходящие звонки, комментарии оператора и результаты. Вы в любой момент можете прослушать разговор или посмотреть заметки.

- Все данные о звонках хранятся централизованно и не теряются.
- Руководитель видит объективную картину по работе операторов.
- Клиент чувствует, что его ценят и✓ помнят, что положительно влияет на лояльность.

#### Автоматические задачи

После звонка система может автоматически поставить задачу: перезвонить, отправить КП, договориться о встрече. Это исключает риск, что контакт «потеряется».

Ваши клиенты звонят, а конкуренты — перехватывают. Настроим защиту от утечек данных и DDoS-атак, чтобы база была в безопасности.



# 



# Сценарии под конкретный бизнес

Мы разрабатываем скрипты под Вашу нишу, учитывая специфику продукта, портрет клиента и особенности рынка. Это не универсальные заготовки, а точные сценарии, которые реально работают.



### Сильные технологические партнёры

Сотрудничаем с лидерами рынка — UIS и Магно. Это гарантирует качественную связь, высокую скорость дозвона, масштабируемость и мощную аналитику.



Почему клиенты доверяют нам внедрение исходящих call-центров?

# Глубокое понимание продаж

Мы не просто подключаем телефонию — мы проектируем процесс исходящих звонков как часть Вашей воронки продаж. Понимаем, как работать с «холодной» аудиторией, как реагировать на возражения, как довести клиента до сделки.

## Фокус на результат

Мы оцениваем эффективность по конкретным показателям: количество дозвонов, конверсия в назначенные встречи, процент реактивации базы, стоимость привлечённого клиента.

#### Комплексный подход

Внедряем всё: от выбора оборудования и подключения телефонии до интеграции с CRM, обучения команды и дальнейшей оптимизации.

# HAUDIN MAPTHEPSI





### MANGO OFFICE



Платформа облачной телефонии, которая идеально подходит для исходящих кампаний.

#### ПРЕИМУЩЕСТВА:

- ✓ Высокая скорость дозвона сокращает время между звонками и повышает продуктивность операторов.
- ✓ Гибкая маршрутизация можно настраивать сценарии распределения звонков в зависимости от задач и сегментов.
- ✓ Стабильная работа 24/7 идеальна для компаний, работающих с клиентами в разных часовых поясах.
- ✓ Интеграции с популярными СRМ быстрая передача данных и автоматизация рутинных задач.





Многофункциональная платформа для телефонии и аналитики, заточенная под масштабные исходящие проекты.

#### преимущества:

- ✓ Встроенные инструменты для работы со скриптами оператор видит сценарий прямо во время звонка.
- Детализированная аналитика статистика по каждому звонку, оператору и кампании.
- ✓ Гибкость в настройках можно запускать разные сценарии для разных сегментов базы.
- ✓ Безупречное качество связи даже при большой нагрузке.

Ваши звонки — это уже маркетинг. Разместим акции, спецпредложения и брендовые фразы прямо в голосовом меню.

# 



Внедрение исходящего call-центра и телефонии c ABS-Marketing приносит измеримые результаты уже в первые недели работы.

### Что изменится?

## **У** Больше сделок

За счёт скорости реакции на лиды и персонализированного подхода конверсия в продажи растёт.

# 🕻 Эффективная работа с базой

Вы перестанете терять потенциальных клиентов, а "спящие" контакты начнут приносить доход.

#### Рост производительности команды

За счёт автоматизации дозвона, интеграции с CRM и оптимизации времени.

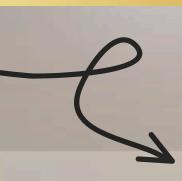
#### Контроль и прозрачность

Руководитель всегда видит, кто, сколько и как звонит, и какие результаты это приносит.

# В цифрах:

- Увеличение скорости обработки базы в 3 раза.
- Рост конверсии в сделку на 15–30% в зависимости от ниши.
- Реактивация до 30% старых клиентов.
- Сокращение затрат на привлечение за счёт повышения качества работы с уже имеющейся базой.

# ПРОКАЧАЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С НАМИ



WhatsApp

abs-marketing.ru



Telegram



Как развивать бизнес бесплатно? —

https://dzen.ru/abs-marketing.ru

Полезные сервисы для продвижения бизнеса —

https://abs-marketing.ru/services



+7 (995) 220-55-90

